

起業家への、最初の一步を。

未来を創る「起業スキル」を学び、大学生から成長角度を引き上げる

今、大企業からも、投資家からも、「起業」経験を持つ大学生の争奪戦が繰り広げられている。ここは、「経営スキル」を学び、「起業家との事業プラン実行」を通じて、本物の起業体験を積める場。半年間の受講後、卒業時には、下記3点が得られ、後は「踏み出せば、起業できる」状態を実現します。



起業に必要な「経営スキル」の学習・体得



チームでの起業経験を通じて得る「行動の型」



プロのフィードバックにより磨かれた事業プラン

East Venturesやサムライインキュベートなど、ベンチャーキャピタルから資金調達に成功した卒業生もあり!

神戸三田キャンパスクラス開講! 西宮上ヶ原キャンパスクラスは、別途開講予定!

学生が『起業』経験を積む、特別講座【Kwansei Gakuin STARTUP ACADEMY】

【Kwansei Gakuin STARTUP ACADEMYとは】6ヶ月間(週1回程度)で、起業に必要な経営スキルを学習。さらに、自らが社長として事業プラン(ネット/対面販売/社会課題解決等)を考え、起業家やコンサルタントからフィードバックを受け、事業プランを磨き上げた上で、実行します。期間中に計3回、実際に事業運営することで、「学習×実践」により、「本物の起業体験」が積めるプログラムです。最後は、卒業後に自らが取り組む事業プランを書き上げて修了です。【こんな大学生・院生にオススメ!】▶将来、起業家になりたい! ▶ビジネススキルを身につけたい! ▶自分に起業が合うか確認したい! ▶学生時代、何か熱いことをやってみたい! ▶就活で、勝ち組みに入りたい! ▶本音で議論できる、起業家仲間が欲しい! ▶企業に依存せず、生き抜く力を身につけたい!

2025年5月開講・12期生募集! まずは下記日程の説明会へ! 定員50名程度

2025 4/17(木)	15:20~17:20	2025 4/18(金)	11:10~13:10
	会場:アカデミックコモンズシアター		会場:アカデミックコモンズシアター
2025 4/17(木)	19:00~21:00	2025 4/18(金)	15:20~17:20
	会場:Spark Base Creative Space		会場:アカデミックコモンズシアター

【開講期間】2025年5月10日(土)~11月1日(土)【曜日】原則 毎週木曜日(初回、最終回は土曜日)
【時間】11:00~21:50(初回、夏季、最終回は13:00~16:00)

学生が『起業』経験を積む、特別講座

KWANSEI GAKUIN STARTUP ACADEMY

【プログラム提供】株式会社アントレ【所在地】東京都千代田区丸の内1-4-7丸の内永楽ビル2F6
【事業概要】1997年に創刊し、現在、40万人の会員を抱える株式会社リクルート発の起業・独立メディア「アントレ」と、スクール事業である起業の学校(Startup Academy)を企画/運営。Startup Academy過去受講生は4000名以上。数多くの起業家を輩出してきた起業塾である。

問い合わせ先: 関西学院大学 研究推進社会連携機構 社会連携・インキュベーション推進センター kgsahakairnkei@kwansei.ac.jp

参加予約方法

説明会参加は、QRコードから予約



実践を通じてスキルを体得する6ヶ月

期間は6ヶ月。うち4.5ヶ月で「経営スキル学習」と「起業体験」を実施。実践を通じて学習することで、「机上の学習」ではなく、スキルを「体得」します。最後の1.5ヶ月で、自分が取り組みたい事業の事業プランを磨き上げ、卒業します。



3回の事業立ち上げで、あなたは何度、目標利益を超えられるか

有名起業家たちは、いきなり数百万、数億円の資金調達をして起業したのでしょうか。答えはノーです。実はそういった方々は、文化祭の模擬店やヤフオクでの通販などを、経営者の視点で戦略を考え抜いて取り組み、小さく成功させてきているのです。だから、私たちも、まずは小さな事業から。経営スキルを学びながら事業戦略を考え抜き、実行します。この小さな成功体験の積み重ねが、大きな事業を生み出していきます。

<p>PROJECT 1 インターネット事業</p> <p>インターネットを使って、事業を立ち上げます。学んだ経営スキルを使って考え抜いたビジネスアイデアについて、インターネットを使って実際に立ち上げることができます。(プログラミングスキル等一切不要です)</p>	<p>PROJECT 2 対面販売事業</p> <p>2つ目の起業体験は、対面販売形式の事業。相手は、法人でも個人でもOKです。ビジネスの原則は、人と人との信頼関係。0から信頼関係を構築し、商品を販売。お客さまの顔が見える分、喜んで頂ける商品を企画できたときの喜びは、格別です。</p>	<p>PROJECT 3 社会課題解決事業</p> <p>3つ目の起業体験は、社会課題を解決する事業。1つ目と2つ目の事業は販売方法が決まっています。ただ、最後は特設の決めごとではなく、0から自由に解決すべき社会課題を設定します。その上で解決策となる事業アイデアを考え、事業検証に取り組みことで、卒業後も取り組める事業計画を作り、立ち上げていきます。</p>
--	---	---

<p>同プログラム受講者の声(本学)</p> <p>小菅 優衣さん</p> <p>株式会社Bestleat 代表取締役 関西学院大学 人間福祉学部 2年生</p> <p>高校時代のボランティア経験から社会起業家を志し、事業創出のため受講開始。受講中は、ハン屋から出るロスパンを神戸のパンの宝庫としてリブランディングし、2次流通させる事業「あずぼん」を立ち上げ収益化。また2年生時には(株)Bestleatを設立。「あずぼん」に加え、対法人サービス・オリジナルカフェ運営など事業拡大中。※所属は必ずしも記載時</p>	<p>同プログラム受講者の声(本学)</p> <p>佐保 健太郎君</p> <p>株式会社Motivate 代表取締役社長 関西学院大学 経済学部 3年生</p> <p>「就活に向けた実践を創るため」受講開始。しかし受講して、3つの事業を立ち上げる過程で、就活で参加した長期インターンより熱中していることを実感。就活か? 起業か? 悩む中、当プログラムのOBGO会にて、創業メンバーの一人と出会い、会社設立。現在、関西に特化した長期インターン経営メディア「Advans」を運営。</p>	<p>【担当講師】 橋本 壮平</p> <p>株式会社アントレ フランチャイター</p> <p>日本生命/アクセンチュアにて、全社員向けの人材育成企画や、大手企業向けの業務改善プロジェクトの管理/運営に従事。在籍中の「働きながら起業」で教育/研修サービスを創業。初年度から年間5,000万円+累計1億5,000万円に。独立後も、新規事業開発支援に取り組み、教育/研修サービス、住宅リフォーム事業など年間1億円を超える複数事業の新規立ち上げをサポート。現在は、アントレの起業講師として、ひとりで多くの人たちの起業・独立を応援中。</p>
---	---	---